



## ECOSISTEMA GATE

# Comprare o non comprare?

Noleggio a lungo termine, servizi digitali e un nuovo modello di business. Debutta Gate di Iveco Group. Scopriamolo meglio

**P**er la mobilità del futuro, Iveco Group ha pensato alla formula pay-per-use, aperta a tutti indipendentemente dal numero di veicoli e con durata minima contrattuale di 3 anni, con l'obiettivo di accompagnare clienti e potenziali tali verso le trazioni alternative. Aprendo la sua porta (in inglese Gate, acronimo di Green & advanced transport ecosystem) non più tardi del luglio scorso. Ma in cosa consiste Gate? Lo abbiamo chiesto proprio ai responsabili della debuttante società.

*Come nasce l'idea di Gate?*

«Gate è un'azienda fondata da Iveco Group nel 2022 con l'obiettivo di promuovere la mobilità sostenibile dei veicoli commerciali attraverso l'offerta premium di servizi legati al noleggio a lungo termine, completamente digitali. La formula pay-per-use garantisce la 'peace of mind' del cliente che sceglierà tra le diverse proposte customizzate sulla ba-

se delle sue necessità. È un nuovo modello di business aperto a tutte le aziende, i marchi e i partner che aspirano a partecipare a questa rivoluzione ambientale».

*In cosa consiste la personalizzazione dei servizi resa possibile da Gate?*

«La proposta di Gate, grazie anche alla sottoscrizione con alcuni partner, prevede una ampia gamma di servizi che include, per esempio, servizi telematici integrati come il monitoraggio delle flotte».

**Anche l'intelligenza artificiale**

«A questo proposito, grazie soprattutto al sostegno di Bridgestone, i clienti Gate avranno a disposizione servizi supportati dalla telematica e dall'intelligenza artificiale, per migliorare l'autonomia e le performance dei veicoli».

*Quali sono, più nel dettaglio, i servizi che Gate mette a disposizione dei clienti?*

«Per citarne alcuni, manutenzione e ripa-



**APERTO A TUTTI**  
L'eDaily è il primo veicolo elettrico Iveco che rientra nel modello Gate. Nel prossimo futuro arriveranno anche i pesanti nelle versioni Bev e Fcev.



razione del mezzo; gestione di oneri legati a bollo e assicurazione; e-charge per la ricarica pubblica; e-mobility per tutti i servizi telematici disponibili sul veicolo, e ancora il servizio pneumatici».

*Qual è la differenza tra i tre pacchetti*

*modulari inizialmente proposti, Easy, Energy, eManager?*

«Il pacchetto Easy permette al cliente di accedere alla gestione e manutenzione del proprio veicolo senza pensieri. Energy aggiunge al pacchetto 'base' il servizio di ricarica attra-

verso la Gate e-charge card mentre eManager è studiato per il cliente flottista e consente di avere sempre il controllo e la reportistica su prestazioni e sicurezza, oltre che tutti i precedenti servizi proposti da Easy ed Energy. In aggiunta, sarà possibile

## SCANIA ADRIATICA, INAUGURATA A FINE LUGLIO LA CONCESSIONARIA DI CATTOLICA

Clienci e rappresentanti della stampa si sono ritrovati, lo scorso 29 luglio, all'evento di inaugurazione della concessionaria Scania Adriatica e dell'officina Turbo car a Cattolica, in Romagna. L'edificio da 3 mila metri quadrati ospita, oltre agli uffici della concessionaria e alle aree dedicate all'accoglienza, anche l'officina progettata secondo gli standard operativi di Scania, in coerenza con le altre sedi presenti sul territorio nazionale.



## Presto i pesanti **elettrici** Iveco

La notizia era, evidentemente, nell'aria dopo l'annuncio della separazione da Nikola per quanto riguarda lo sviluppo dei truck elettrici. L'annuncio ufficiale è arrivato poco prima dell'inizio di agosto, insieme alle prime immagini, altrettanto ufficiali (un esempio è la foto a corredo del box). Iveco commercializzerà i camion elettrici e a celle a combustibile, dunque, a idrogeno, con il proprio logo, attraverso la creazione del marchio dedicato Evco. Si tratta di un vero e proprio cambio di rotta rispetto a quanto annunciato solo pochi anni fa, all'alba della partnership con gli americani: un voltafaccia dettato presumibilmente

soprattutto dai problemi che Nikola si trova ad affrontare proprio in questo periodo. Problemi che hanno indotto la stessa Nikola a concentrarsi soltanto sul Continente americano, non più sull'Europa. Poco cambia se si parla strettamente di veicolo, derivato dall'S-Way, con autonomia di 500 chilometri per la versione full electric che possono diventare 800 grazie alle fuel cell. Entrambi i camion verranno realizzati a Ulm, in Germania, nel sito produttivo multimarca Iveco Group.



**Easy**

Noteggio senza pensieri.

- ✓ Gestione bollo.
- ✓ Immatricolazione e consegna.
- ✓ Manutenzione IVECO.
- ✓ Garanzia batteria.
- ✓ Servizio pneumatici.
- ✓ Assistenza stradale.
- ✓ Numero verde dedicato 24/7.
- ✓ Coperture assicurative.
- ✓ Pacchetto telematico eFlant.

**Energy**

Più carica al tuo business.

- ✓ Gestione bollo.
- ✓ Immatricolazione e consegna.
- ✓ Manutenzione IVECO.
- ✓ Garanzia batteria.
- ✓ Servizio pneumatici.
- ✓ Assistenza stradale.
- ✓ Numero verde dedicato 24/7.
- ✓ Coperture assicurative.

+ Ricarica pubblica con eCharge Card.  
Pacchetto telematico ePro con navigazione intelligente.

**eManager**

Innovazione per le tue flotte.

- ✓ Gestione bollo.
- ✓ Immatricolazione e consegna.
- ✓ Manutenzione IVECO.
- ✓ Garanzia batteria.
- ✓ Servizio pneumatici.
- ✓ Assistenza stradale.
- ✓ Numero verde dedicato 24/7.
- ✓ Coperture assicurative.
- ✓ Ricarica pubblica con eCharge Card.

+ Riparazione con corsia preferenziale presso le officine della rete IVECO.  
Pacchetto telematico eFleet con report su prestazioni e sicurezza.

**I tre pacchetti modulari dell'offerta Gate**

richiedere anche l'installazione di colonnine di ricarica direttamente a casa propria».

Sappiamo che il lancio di Gate parte dall'Italia. Ci sono già dei piani per estendere l'ecosistema anche ad altre nazioni, oppure si procederà valutando i

test pilota che saranno condotti sul territorio nazionale?

«Siamo partiti dall'Italia per fondare il nostro quartier generale che ci vede operativi sul campo dai primi giorni del mese di luglio 2023 e stiamo valutando i mercati con

gli ecosistemi di elettrificazione più adatti per la nostra espansione geografica».

Che ruolo hanno i partner nell'ecosistema Gate? Se ne potranno aggiungere altri in futuro?

Tra i principali partner ci sono Bridgestone,

nome di riferimento nel settore degli pneumatici e delle soluzioni per la mobilità sostenibile, e Wefox, società di tecnologia assicurativa».

### **Pneumatici e assicurazioni**

«Il programma Fleetcare di Bridgestone, con il suo ecosistema digitale integrato end-to-end, offrirà ai clienti Gate servizi di gestione degli pneumatici supportati dalla telematica e dall'intelligenza artificiale, per migliorare l'autonomia e i tempi

di attività dei veicoli. Wefox, invece, ha selezionato i migliori prodotti assicurativi per il modello di noleggio di Gate, garantendo la piena conformità del nuovo business, e gestirà l'intera catena in chiave digitale».

«Le collaborazioni con aziende strategiche sono importanti per Gate e valuteremo in futuro ulteriori partner con cui lavorare per offrire al cliente la migliore esperienza di noleggio possibile».

**Fabrizio Dalle Nogare**